

H&W-Einrichtungshaus seit 25 Jahren am Standort Seesen

Kunden dürfen sich auf tolle Jubiläums-Aktionen freuen / Verkaufsoffener Sonntag am 5. Januar

„Warum in die Ferne schweifen, wenn das Gute so nahe liegt?“ Das ist zumindest beim Möbelkauf eine durchaus berechnete Frage. Denn „für ein breit gefächertes Qualitätssortiment, hervorragenden Service und gute Konditionen müssen unsere Kunden nicht in der Weltgeschichte umher reisen“, verspricht H&W-Hausleiter Christian Leffler. Mit rund 35 Jahren Berufserfahrung in der Branche weiß er, wovon er spricht und verrät augenzwinkernd, dass er mittlerweile ganz schön „vermöbelt“ ist. Seit 2021 ist er für den H&W-Standort Seesen verantwortlich und hat seitdem einige hausinterne Veränderungen und Umstrukturierungen mitgetragen, die dem Kunden ein noch besseres Einkaufserlebnis garantieren. So zog zum Beispiel die Logistik im letzten Jahr ins Zentrallager nach Northeim um. Durch die Komprimierung der Kräfte können Lieferungen und

Montagen zeitnah und pünktlich, und damit noch effizienter realisiert werden.

Gegründet wurde H&W im Jahr 2000, durch Thomas Wedler und



Das Mitarbeiter-Team von H&W mit Verkaufsleiter Uwe Eckardt vor 25 Jahren.

Hans-Bernhard Heynold und ist seitdem Mitglied eines der größten Einkaufsverbände Deutschlands, dem heutigen Einrichtungspartner Ring VME. Mittlerweile ist mit Jo-

chen Heynold neben Hans-Bernhard Heynold die nächste Generation in der Geschäftsführung verantwortlich.

branchenerfahrene Mitarbeiter und ein zuverlässiger Kundendienst nach der Auslieferung“. So heißt es bei der Eröffnung vor 25 Jahren. Ein



„Interliving H&W“-Hausleiter Christian Leffler (rechts) mit seinem Team; Dritter von links: Jochen Heynold (Geschäftsleitung). FOTO: Karsten Knoblich

H&W wird zu „Interliving H&W“

Seit 1. Juli 2023 ist H&W Partner der VME-eigenen Handelsmarke „Interliving“ und heißt seitdem „Interliving H&W“. Ein Qualitätssiegel, das den Kunden auf den ersten Blick zeigt, dass Service, Beratung, Kompetenz und soziales Engagement groß geschrieben werden. „Das A und O bei H&W ist natürlich eine fachkundige Beratung, die sorgfältige Anlieferung sowie die exakte Montage durch langjährig

Versprechen an die Kunden, das bis heute gilt.

Außerdem profitieren die Kunden durch die Einkaufskooperation von rund 400 Inhabergeführten Möbelhäusern von günstigeren Konditionen. „Wer mehr als zwei Jahrzehnte Erfolg in der Branche hat, muss vieles richtig gemacht haben“, so ist sich Christian Leffler sicher und weiß: „Wir sind die Besten und immer am Puls der Zeit“.

Gefeiert werden soll das 25-jährige Jubiläum des Standortes See-

sen mit ganzjährig tollen Aktionen und Kundenrabatten. Los geht es bereits nächste Woche, 5. Januar, mit einem verkaufsoffenen Sonntag. Von 12 bis 18 Uhr (Verkauf ab 13 Uhr) kann man nach Herzenslust durch die Ausstellung schlendern und sich von neuen Wohntrends inspirieren lassen. Auf insgesamt circa 6.000 m² Ausstellungsfläche findet sich eine umfangreiche Produktpalette von Küchen, Polstermöbeln und Wohnwänden, bis hin zu Speisezimmern und Ess- und Couchtischen. Dabei gibt es auf Möbel bis zu 25 Prozent Rabatt und auf Küchen sogar bis zu 50 Prozent. Ab einem Einkaufswert von 999 Euro gibt es einen Scheckwert in Höhe von 125 Euro dazu, und für Schnäppchenjäger gibt es noch mal zehn Prozent Rabatt extra auf bereits reduzierte Musterstücke und Ausstellungswaren. Bei einer Tasse Kaffee können sich die Kunden außerdem Top-Produkte der Firmen Vorwerk und Hyla vorführen lassen.

Christian Leffler und sein Team beraten Sie gerne und freuen sich an diesem Tag und natürlich auch an jedem anderen auf viele interessierte Kundinnen und Kunden.